



Go Live
Aceros Vimar

Aceros Vimar alcanzó un hito histórico: la salida en vivo de Microsoft Dynamics 365 Business Central, de la mano de ATX como partner de implementación. Este proyecto marca un antes y un después en la gestión de la compañía, al consolidar la información, mejorar la eficiencia y sentar las bases para una transformación digital con visión de futuro.

En un ambiente de celebración, los líderes de Aceros Vimar compartieron su experiencia en un panel abierto, donde se habló con franqueza de los retos, aprendizajes, beneficios y sueños que hoy son posibles gracias a la nueva herramienta.



acerosvimar.com | info@acerosvimar.com

→ El reto inicial

Antes de implementar Dynamics 365 Business Central, Aceros Vimar enfrentaba un escenario desafiante. Los procesos manuales, el retrabajo y la falta de información clara y en tiempo real dificultaban la operación diaria.

Su ERP anterior no ofrecía la flexibilidad ni la integración que requería una empresa con operaciones tan dinámicas como Vimar.

Procesos manuales, retrabajo, pérdida de tiempo.

Dificultad para generar reportes claros y confiables.

Limitaciones del ERP anterior.

Aceros Vimar es una empresa mexicana referente en la industria del acero, reconocida por su compromiso con la calidad, la innovación y el servicio al cliente. Con años de experiencia en el sector, Vimar ha consolidado relaciones sólidas con sus clientes al ofrecer soluciones de acero que cumplen con los más altos estándares del mercado. Su visión de crecimiento está respaldada por una apuesta constante por la modernización de procesos y la incorporación de tecnología para seguir siendo un aliado estratégico de sus clientes en un entorno cada vez más competitivo.



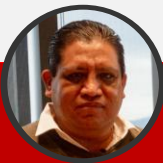
“

Era como un SOS: mucho retrabajo, pérdida de tiempo y procesos manuales. Necesitábamos dar el salto a una herramienta que catapultara el negocio a otra era.

Daniel Rodríguez
Director de excelencia operativa

”





Emanuel Gutiérrez
Gerente de Finanzas y operaciones

“

Los reportes se generaban de manera externa, la información se fragmentaba y el equipo invertía horas en tareas que no aportaban valor estratégico.

”



Daniel Manrique
Líder de Innovación tecnológica

“

No puedes tener a tu equipo enfocado en actividades que no son propias de su área. La inconsistencia en los datos se convertía en frustración.

”

→ La búsqueda de una nueva solución

Conscientes de que necesitaban un cambio, el equipo de Vimar evaluó cinco soluciones de ERP en el mercado, incluyendo sistemas como SAP y Oracle. La decisión no se tomó a la ligera: la confiabilidad, el presupuesto y el tiempo de implementación fueron factores clave en el análisis.

► La decisión por Microsoft

Tras analizar diferentes opciones en el mercado, Aceros Vimar encontró en Microsoft no solo una herramienta tecnológica, sino un ecosistema completo, confiable y con visión de futuro. La integración con Microsoft 365, Power BI, Power Automate, Power Apps y Copilot, sumada a la facilidad de adopción para los usuarios, fueron factores clave en la elección.

La solidez de la marca, la continuidad en la innovación y la integración nativa con sus soluciones potenciaron la decisión final. Para Vimar, elegir Microsoft significó contar con un ERP moderno, escalable y respaldado por una empresa global con estándares de calidad y soporte a largo plazo. Además, la seguridad y confiabilidad de la plataforma les dio la tranquilidad de invertir en una solución preparada para crecer junto con su negocio.



“

No solo evaluamos la herramienta, también el respaldo detrás de ella. Microsoft nos ofrecía confianza, innovación y un ecosistema completo que garantiza continuidad en el tiempo.

Daniel Manrique
Líder de Innovación Tecnológica

”



¿Por qué Dynamics 365 Business Central?

Conscientes de que necesitaban un cambio, el equipo de Vimar evaluó cinco soluciones de ERP en el mercado, incluyendo sistemas como SAP y Oracle. La decisión no se tomó a la ligera: la confiabilidad, el presupuesto y el tiempo de implementación fueron factores clave en el análisis.



Escalabilidad

Una plataforma capaz de crecer al ritmo de la empresa.

Integración total

Conexión nativa con herramientas de Microsoft ya utilizadas en la operación diaria.

Visibilidad en tiempo real:

Información financiera, de inventario y de ventas siempre disponible para la toma de decisiones.

Flexibilidad

Adaptación a procesos propios de la industria del acero.

Respaldo de un partner certificado

La experiencia de ATX y su metodología Lambda aseguraban una implementación confiable.

Estos elementos hicieron de **Microsoft Dynamics 365 Business Central** la elección natural para asegurar una gestión moderna, eficiente y alineada con los objetivos de la empresa.



“

El ecosistema de Microsoft nos ofrecía todo: confiabilidad, flexibilidad y escalabilidad. Era la herramienta idónea para nuestro momento como empresa.

Emanuel Gutiérrez
Gerente de Finanzas y operaciones

”



→ La metodología ATX Lambda



Un aspecto fundamental en el éxito del proyecto fue la aplicación de la metodología ATX Lambda, un enfoque ágil, flexible y libre de riesgos que asegura implementaciones eficientes y adaptadas a cada organización.

Con Lambda, el equipo de ATX y Aceros Vimar pudieron trabajar de manera conjunta, priorizando lo esencial en cada fase, reduciendo tiempos y asegurando una adopción más natural por parte de los usuarios. Esta metodología permitió que el proyecto, a pesar de su magnitud, se desarrollara de forma ordenada, transparente y con resultados visibles desde las primeras etapas.

→ La elección de ATX como socio tecnológico

Una vez tomada la decisión sobre la plataforma, llegó el turno de seleccionar al socio de implementación. ATX fue elegido por su experiencia, certificaciones y trayectoria como partner líder de Microsoft en México.



Daniel Rodríguez
Director de excelencia operativa



En México no hay un partner más grande que ATX para Dynamics 365. Esa recomendación por parte de Microsoft fue decisiva para elegirlos.



Experiencia comprobada en proyectos de Dynamics 365.



Certificaciones y reconocimiento como partner de Microsoft.



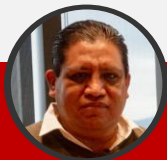
Profesionalismo y acompañamiento cercano en cada etapa.

El respaldo de ATX permitió que **Aceros Vimar** viviera el proceso de implementación con seguridad, confianza y profesionalismo.

→ La implementación: un reto titánico

El proyecto representó un esfuerzo importante para la organización. Hubo retos, como vencer el escepticismo inicial y romper paradigmas dentro del equipo, pero el acompañamiento de ATX y la determinación de Vimar hicieron posible un Go Live exitoso.

El escepticismo inicial se convirtió en motivación gracias a la capacitación y al acompañamiento constante. El Go Live, con la primera factura emitida desde Business Central, se convirtió en una celebración de confianza y visión compartida.



Emanuel Gutiérrez
Gerente de Finanzas y operaciones



Puedes traer el sistema más caro y robusto, pero si no logras romper paradigmas internos, siempre será complejo cualquier cambio.



→ Los beneficios esperados

Con Business Central, Vimar ahora cuenta con información en tiempo real, procesos integrados y mayor visibilidad de su operación. Esto no solo fortalece la toma de decisiones, sino que también mejora la calidad de vida de los colaboradores, al reducir la carga de tareas manuales.



Daniel Manrique
Líder de Innovación tecnológica



No puedes tener a tu equipo enfocado en actividades que no son propias de su área. La inconsistencia en los datos se convertía en frustración.



A mediano plazo, la empresa espera aprovechar **el potencial de la inteligencia artificial**, las integraciones con **Outlook y SharePoint**, y la creación de indicadores con **Power BI**.



➞ Inteligencia artificial y Copilot

El asistente que sorprendió al equipo



Una de las sorpresas más celebradas durante el Go Live fue la incorporación de capacidades de inteligencia artificial mediante Microsoft Copilot integrado en Business Central. Este asistente permite consultas en lenguaje natural (preguntas sencillas como "¿cuánto tengo de inventario del folio X?"), búsquedas rápidas de documentos vinculados, generación ágil de reportes y sugerencias automáticas que reducen el tiempo dedicado a tareas de búsqueda y conciliación.

Al integrar Copilot dentro del ERP, el equipo de Aceros Vimar experimentó inmediatamente una mejora en la velocidad y precisión para encontrar información crítica (folios, órdenes, correos relacionados), lo que no solo optimiza la operación diaria, sino que también mejora la adopción por parte de los usuarios menos técnicos. Además, al estar dentro del ecosistema Microsoft, estas capacidades se conectan de forma segura con Outlook, SharePoint y Power Platform, manteniendo controles de acceso y cumplimiento.



“

Nuestros usuarios se quedaron maravillados por la inteligencia artificial: al tener un asistente dentro del ERP puedes hacerle preguntas y obtener respuestas rápidas sin estar buscando manualmente.

Daniel Manrique
Líder de Innovación Tecnológica

”

➞ Mirando hacia el futuro

Para Vimar, **el Go Live** fue solo el primer paso. La empresa ya visualiza un futuro donde la inteligencia artificial, la automatización y el análisis avanzado de datos a través de **Power BI y la Power Platform** juegan un rol estratégico.



”

→ Consejos de Aceros Vimar a otras empresas



“

Definan bien sus procesos, involucren a todas las áreas y estén abiertos al cambio. Un ERP no funciona solo: se construye con el compromiso de toda la organización.

Emanuel Gutiérrez
Gerente de Finanzas y operaciones

”

El Go Live de Dynamics 365 Business Central en Aceros Vimar es un testimonio de visión, esfuerzo y confianza.

El caso de Aceros Vimar demuestra que la tecnología, bien implementada y acompañada de un socio confiable como ATX, no es un gasto, sino una inversión estratégica. Dynamics 365 Business Central no solo transformó los procesos de la empresa, sino que también abrió la puerta a una evolución continua hacia un futuro más ágil, inteligente y competitivo.



Go Live
Aceros Vimar